



Cadouri de craciun pentru firma ta

Sau cum sa treci de luna cadourilor fara sa iti dai bugetul peste cap

Ai muncit un an intreg pe branci, ai centrat si ai dat cu capul. Ai intocmit contracte, ai facut facturi, ai facut plati, te-ai rugat la zeul bankingului sa incasezi, ai spalat pe jos, ai pregatit marfa de plecare, ai sters praful, ai scris mii de emailuri si ai avut sute de intalniri, ai vorbit la telefon cu tot felul de cunoscuti sau necunoscuti pana ti-a cazut mana. Te-ai rugat de furnizori sa te ajute, te-au enervat clientii pana la disperare, ai fost la posta sa ridici plicuri de la ANAF, ai asteptat curierul cu ochii pe geam, ai cumparat detergenti, ai spalat vase, ai impartit carti de vizita, ai strans o multime de carti de vizita. Au fost momente in care iti venea sa urla, au fost momente in care ai vorbit singur sau ai plecat sa te plimbi pe strazi, ca sa te linistesti. Ti-ai muscat buzele cand nu aveai un leu in cont si i-ai terminat in 5 minute cand ti-ai achitat datoriile. Ai avut popriri suficiente cat sa nu te mai simti jenat, ai trecut razant pe langa split tva, ai plans cand ti-ai platit impozitele. Ai scris anunturi de angajare si ai asteptat

candidatii, ai dus actele la contabiliate pe ultima suta de metri, ai anulat facturi si ai ratacit altele. Ai incurcat comenzile si ti-ai cerut scuze, ai strans din dinti cand te-au certat clientii. Ai cunoscut oameni cinstiti si corecti, ai intalnit oameni mai putin cinstiti si corecti. Ai avut asteptari cu carul si dezamagiri pe masura. Ti-ai descarcat nervii pe cei dragi si te-ai umplut de regrete. Ai privit ore intregi tavanul noaptea, in timp ce „scriai” emailuri sau faceai liste cu „to do”, ai dormit iepureste sau te-ai trezit inspirat. Ti-a venit de prea multe ori sa renunti si tot de atatea ori ai luat-o de la capat, o alta zi, o alta saptamana...

Dar toate astea se termina, in acelasi timp cu calendarul de pe perete. A venit luna decembrie si vrei – nu vrei, bilantul se opreste aici. Tragi linie si te bucuri de ceea ce ai realizat. Te uiti la cifra de afaceri si vezi ca a crescut frumos. Profitul e frumusel si deja ai idei pentru anul care vine. Acum este momentul sa te bucuri de tine, de firma ta si de tot ce ai construit. Decoreaza bradul, scrie felicitari si lasa strategia de marketing, te gandesti la ea in vacanta! Organizeaza petrecerea de Craciun a firmei si planifica primele pentru angajati.

Iti las aici cateva sugestii eficiente pentru a incheia anul cu bani in cont, dar cu toate task-urile de sezon bifate.

1. Comanda tichete cadou pentru fiecare angajat si pentru copiii minori ai acestora. Impozitul este 0 (zero) pentru suma de 150lei/persoana si sunt deductibile integral. Ai o evidenta clara a cheltuielilor in balanta si vei configura mai usor bugetul pentru anul urmator.
2. Ia un brad natural ieftin si frumos, noi am gasit unul pana in 70 lei si ne-am bucurat in jurul lui ca niste copii. Fa-i o poza si printeaza felicitari personalizate

de craciun pentru clienti.

3. Petrecerea de craciun o poti organiza la birou, cu un catering simplu si vin fiert, stati la povesti si cunoasteti-va mai bine. Noi am renuntat la restaurant anul acesta, ne-am jucat Activity, Twister si am dansat pe Xbox. Pe langa faptul ca am ras si am slabit cateva kilograme, ne-am simtit ca acasa, in familie.
4. Uita de agende si calendare si orienteaza-te spre cadouri inedite si functionale. Sunt o multime de oferte deosebite, de la coronite de brad si globuri personalizate, pana la ceaiuri si condimente pentru vin fiert. Ramai in memoria partenerilor pe durata sarbatorilor si fa-i sa se gandeasca la tine cand sunt alaturi de cei dragi.
5. Este momentul sa verifici tarifele unor furnizori. Abonamentul de telefonie mobila il poti scadea cu aproximativ 30%. Cere oferte pentru un curier nou eficient (firmele mici sunt mai serioase decat cele mari, iti spun din experienta). Inclusiv pentru energie electrica poti gasi oferte interesante. Optimizeaza costurile cu rechizitele si obiectele de menaj, le poti comanda online si la preturi mult mai avantajoase decat de la magazinul din colt.
6. Discuta cu banca sa negociezi comisioanele bancare si pachetul pe care il ai. Ideal este sa iti deschizi contul personal la aceeași banca la care ai contul de firma. Daca lucrezi cu mai multe banci, vezi la care poti renunta. Daca faci plati externe, ia in calcul bancile electronice, cursul de schimb si comisioanele practicate de acestea, iti pot aduce economii considerabile.
7. Daca nu ti-ai luat casa de marcat inca, **Daisy** a scazut preturile. Mai mult, pentru orice casa de marcat Compact S cumparata in aceasta perioada, clientii primesc si un set cadou cu accesorii: un cablu multifunctional 4 in 1 cu care pot incarca atat casa de marcat, cat si telefonul mobil, fie ca utilizeaza iOS sau Android, un

adaptor USB si o baterie externa. Pretul casei de marcat ramane cel mai mic de pe piata, adica 790 lei cu TVA inclus.

Si eu si tu stim ca iti place ceea ce faci si nu te-ai intoarce din drum. Ramai cu lucrurile frumoase de peste an, pentru ca ai in tine acel entuziasm specific antreprenorului, fara de care economia acestei tari nu ar functiona. Tu pui lucrurile in miscare, iar eu iti doresc sa inchizi anul cu profituri maxime. Si nu uita, nu esti singur, suntem multi si inspirati de cei din jurul nostru.